

Fureai

Fujita Related All Information

2019.1.1
Vol.
268

新時代の幕開け 飛躍への決意

【新年を迎えて】
社長・役員より挨拶



追憶～今井幹文前社長が私たちに遺してくれたもの～

改革とともに歩んだ軌跡

今井幹文前代表取締役社長が、2018年9月25日に逝去されました。

平成5年の就任以来25年にわたり多方面で手腕を發揮され当社を力強く牽引してくださった、前社長。中でも、特に深く私たちの心に刻まれている

財務体質の改善

- 人材育成
- 中期経営計画
- 設備投資グループウェア導入
- 財務体質の改善

の4つに焦点を当て、その功績を振り返ります。

財務体質を強化 近代化への第一歩 ドラスティックな改革で

人材力の結集で 会社を動かす時代へ スムーズな世代交代を 為し得た伝説の研修

近代化に向けて、今井前社長がまず着手したのは財務の見直しです。しかし230億円に膨れ上がった当社の借入金は、土地を担保にしたものでした。そのため、バブル崩壊後の地価暴落による損失を覚悟の上で、平成14年頃から関連会社の統合や遊休不動産の処理に取り組みます。

平成16年には借入金100億円未満を目指とし、手形流動化によるオーバーバランス、在庫削減、現金回収化を試み、キャッシュフローの改善に努めました。その後も、平成17年に私募債発行、平成19年にシンジケートローン利用、銀行とのコミットメントライセン契約など、様々な対策を講じて对外信用力と財務体質を強化。その結果、借入金は80億円を切るまでになりました。さらに平成20年から監査法人による監査を受け入れ、事業運営の透明性を高めることにも努めました。

そのためには人材育成こそ重要であると考えた前社長は、平成12年から大手コンサルティング会社「ヒューマンリンク」による研修を開始しました。まずは幹部を集め、泊まり込みで様々な課題を議論します。講師は的確かつ辛辣で、中には指摘されたことに反論できず、圧倒される人もいました。

それを継続すること

で、先見性や影響力を持つ人物が自然と抽出されました。平成19年には30代の部長職が誕生するなど、年功ではなくスムーズな世代交代が実現しています。

財務体質の改善

人材育成



二十周年は東日本大震災の復興を支援する意味を込め、福島を訪れました。



評価する目を養う試み 社員の意識向上と、

藤田の将来像を ともに描き推進する 新たな価値を創る、 中長期経営計画スタート

会社の将来像を社員自ら考え、つくり出す。多様な変化の先にあるものへ常に意識を向け、新しい価値を創造し続ける。



中期経営計画

それを目的とした取り組みが、先の人才培养と、平成17年に始まつた中期経営計画の策定です。事業部ごとに幹部、中堅、若手社員が意見を交わしながら会社の将来像を導き出し、それによってつくり上げた中長期の戦略を行なう指針になります。前社長は、自らが描いたビジョンをもとに、様々な階層の社員が参画し、組織的に価値を生み出していくサイクルと仕組みを構築しました。

強みを生かし、目標指す

プレゼンスの向上を

平成28年、4回目となる中期経営計画を定め、「動く変る既成を破り新たな価値と領域をつかむ」というスローガンのもと、「新たな事業領域」「既存事業の深化」「人材戦略」の3つの基本方針を打ち出しました。これに伴い、過去の踏襲に未来はない、新たな事業領域に進むことが必要であるという意識を全社で共有しています。

具体的な施策としては、加工領域の拡大を目的とした機能の拡充と不ットワークの構築、鉄のプロとなる人材の育成、そして次世代の柱となり得る新事業の確立です。同時に、事業部を超えた連携により、既存事業を深化させることが不可欠です。前社長は確信していました。「それらの実現により、藤田のプレゼンスは格段に上がる。他社とは違う利便性、優位性をさらに決定づけだらう」と。

多品種の取り扱いと東日本全域での事業展開は、経営の安定を支える当社

の強みです。浮き沈みの激しい鉄鋼業界において、120余年にわたり厚い信頼を築いてきた要因は、経済環境の変化にも柔軟に対応できる体制づくりの成功に他ならないでしょう。



効率化を図る多様な取り組み

設備の更新が発展への足がかりに

平成5年、現在の燕市蔵閑に燕支店を建設し、工場および事務所を移転。「ステンレスは伸びしろのある成長分野である」との確信を強めた当社において、今井前社長は設備室長であった当時からこの計画に携わり、社長就任と同じ年、建設移転が実現しました。その後平成12年には、燕工場にフープ収納自動ラックを設置。格段の収納力と安全性、作業の効率化を叶えました。



高度な情報共有を叶えるグループウェア導入

いち早くIT化に取り組んでいた当社は、平成9年、グループウェアを導入。独自のカスタマイズにより、営業や経理の情報、人事総務の連絡など、様々な情報の共有化を高度に実現しました。それだけでなく、安全・小集団活動の活性化や与信情報の発信など、中期経営計画に掲げた戦略戦術を円滑に進めるためのツールとしても価値を發揮。社員が意見を交換し、方向性を同じくするための場としても機能しています。

会場の前方には白を基調とした祭壇が飾られ、約1400名の方から献花にご来臨いただきました。また、会場外に設置されたメモリアルコーナーには前社長の幼少期からの写真が飾られ、ご来臨の方が前社長の早すぎる旅立ちを惜しんでいらっしゃいました。



お別れの会

お別れの会は11月12日、ホテル日航新潟4階の朱鷺の間で執り行われました。

「今日はちょうど四十九日。故人が来世に旅立つ日であり、皆さんも父と一緒に仕事をする最後の日となる。父も見ていると思うので、献花に来てください」とあります。

厚板・形鋼部では、平成9年、新潟・県央にレーザーセンターを開設し、レーザーへの積み込みの成功に他ならないでしょう。

厚板・形鋼部では、平成9年、新潟・県央にレーザーセンターを開設し、レーザーへの積み込みの成功に他ならないでしょう。

同様のシステムを取り入れています。平成20年には、三条支店で大型レベラーのリプレイスも実施しました。

厚板・形鋼部では、平成9年、新潟・県央にレーザーセンターを開設し、レーザーへの積み込みの成功に他ならないでしょう。

お別れの会は11月12日、ホテル日航新潟4階の朱鷺の間で執り行われました。故人が来世に旅立つ日であり、皆さんも父と一緒に仕事をする最後の日となる。父も見ていると思うので、献花に来てください」とあります。



社長メッセージ

コミュニケーションを
原動力に
自ら「変る」勇気を

代表取締役社長
今井 幹太
MOTOHIRO IMAI



最後に

今年度は11月末までに7件災害が発生しています。安全は何を差し置いても優先されるべきであり、安全が会社運営の土台でなければなりません。発生した灾害からだけではなく、重大ヒヤリを含む日々の気づきの中から改善した方が良い点を見つけ、変わつてくるような職場・組織を皆さんと作つていければと考えています。まずは今年度末まで、皆さん安全第一で過ごしましょう。

私が大事にしたいこと

中期経営計画の途中で社長を引き継いだということで、本期の中計に沿って3月まで走り続けるということ、また次期中計に向けて皆さんと協議しながら今後の藤田金属が進むべき方向性を決めていきたいということを大前提として、皆さんに大事にしていただきたいポイントは2つあります。

父の指針の踏襲となります。世界経済は「変る」ということです。世界経済に向けてみると、米中の貿易戦争、イギリスのEU離脱、インドをはじめとする新興国の台頭などが見られ、世界情勢も常に変化しています。国内の鉄鋼業界に目を向けると、人口減少に伴い将来的に確実に鉄鋼需要が減少する中、メーカーや商社が統合し、更にはそれぞれが川下のビジネスを開拓し始めています。そういう状況下において、我々が日々の業務をただこなしているだけであ

れば、座して死を待つのと同義です。私も去年までは一営業マンとして前職で働いており、日々の業務の中で柔軟な考え方を持つのが難しいことは理解していますが、自らの業務を改めて見つめ直し、プラスの方向に改善していくもらいたいと思います。

2つ目は、コミュニケーションを大切にしていきたいということです。前述の件にも関連しますが、新しい考え方や柔軟な思考・発想には職場の仲間やお取引先様等、自分の業務を周りから見てくれば、自分の業務を周りから見てくられる人、その視点が大事だと思います。上司や目上の人だけが指摘をすれば良いわけではなく、部下や若手も気づきがあれば積極的に意見交換をしていてほしいと思います。お昼と一緒に食べたり、夜、飲みにいったりなど、そういう日々の中からコミュニケーションをとることで、職場やお取引先の人を理解できてくると思いますし、それがチーム力のアップに繋がると信じています。

常務メッセージ



代表取締役常務
今井 雄介
YUSUKE IMAI

平成31年は、感謝の気持ちを常に持ちながら、「意図した変化の年」と出来るよう、「一日一日努力していく」と思います。この平成31年が社員の皆さんやご家族にとって、健 康で幸せな一年となることを祈念し、私の年始のご挨拶とさせていた だきます。

あけましておめでとうございます。皆さんにとつて平成30年はどのような一年だったでしょうか。この「一年」をあえて一言で表すならば「変化の年」であったと思います。藤田金属にとっては、前社長が死去し10月より現社長体制へと変わりました。今期の中期経営計画の中でも多くの変化を掲げ実行に移していただきました。そして今年度を最終年度に、平成31年度からは次期中計に移行することになります。これらの節目の年として、会社としても内部、外部の環境変化に伴い、あらゆる変化を求められた一年であったと思います。私自身も、周囲の環境や自身の立ち位置が目まぐるしく変化した一年でしたが、その中でたくさんの方々に出会い、支えていただきながら、多くのことを学ばせていただきました。この一年間で感じたこと、学

変化の一年で得た学びを糧に
次なるステップへ

び得たことはしっかりと自身の心の中に焼き付けて、今後に生かしていくかなければならぬと強く感じているところです。

役員 新年の挨拶



専務取締役
竹石 仁
薄板事業部長

■ 2018～2019に繋ぐ・「安全風土」・
「最適品質・最適価格設計」・「相互成長」――
全「OOSHMS」の真意を体現し、風土化すること
とは並大抵なことではありません。「日々ゼロ災対
応」を起点に本質安全を追求し続けます。近道
せず、着実に。「素材値上げ」から、「提供価値に
相応しい価格設計」に移行し、すべての商流設計
で「成約交渉力」を鍛え「適正価格／生活設計」
を原資に次代投資を希求します。――全役員・社員
が啓発し合い、事上鍛磨でスキルと人間力に富ん
だ組織に成長させます。A.I., R.P.A等をテーマ
で理解せず、「5ゲン」思想に基づく変化点感度を
成長させ、有効な設備高度化ツール導入を企画
します。新時代の入り口に立ち、次なる中期経営
計画の土台を整えます。

■ 2018年..当社にとって悲しみと共に大き
な節目となりました。若き代表取締役お二方の
就任に伴い社業の揺るぎなきことを確信し、お取
引先様との信頼を更に高め持続的成長に専心し
ます。

■新分野と既存・わたし達の行動様式進化&深
化で動き変えるべきことを問うて来ました。今後
も業界間を結ぶディレクターとしての立ち位置確
立を目指して行きます。



専務取締役
池田 秀雄
ステンレス特殊鋼事業部長

新年にあたり一言ご挨拶させて頂きます。
昨年は今井前社長が突然亡くなられ、忘れる
事が出来ない年であります。しかしいつまでも
悲しんではいられません。これからは幹太新社長
の下、全社員一丸となつて社業発展に邁進して行
きましょう。

H30年度 ステンレス特殊鋼事業部の業績は
上期の値上げ効果もあり、売上（前年比）110
%、差益は販売量伸びず98%となっています。この
先N・i・安が気掛かりですが相応の収益は確保出
来ると言えています。

本年より新中計もスタートします。当事業部の
方向性は①加工品を将来収益の柱とする為更な
る施策を実施 ②A.I./I.O.Tを導入し自動化
と効率化及び無災害を目指す ③将来に向けた
人材教育。

最後になりますが私事ですが、2月に5人目の
孫が生まれる予定です。新しい家族が増えるのが
楽しみです。（孫には特に甘いジジイですが。）

新しい年が我が社にとって良い年でありますよ
うにまた皆様ご家族にとっても素晴らしい年で
ありますよう祈念致しまして私からの年頭の挨
拶とさせて頂きます。



常務取締役
土田 喜一
管理本部長

新しい年は新社長のもと、次期中期経営計画
を策定し、新たなステージでのスタートの年となり
ます。

私たちは今、I.O.TやA.I.を用いることで起
る製造業の革新的わゆる第四次産業革命待つた
なしの少子化による労働力不足、働き方改革と、
大きなうねりの中で対応を迫られています。この
ような環境下、管理本部は次期中計で社会構造
の変化と技術革新に適応すると共に投資戦略を
推進することによって、持続的に成長可能な体制
を構築してまいります。

営業店の皆さん、管理本部社員と互いに連携を
取り、一丸となつて前進して行きましょう。

藤田金属がさらなる飛躍をとげる新たな一步
を踏み出す年になるという思いを込めて、新年の
挨拶とさせていただきます。

社員の皆さんには希望を持って新しい年をお迎え
のこととお慶び申し上げます。

昨年は今井前社長がお亡くなりになり、わが
社のみならず鉄鋼業界・新潟経済界にとってもまさ
に「巨星墜つ」でした。

そうした中でも動搖することなく堅調な業績
を残し、お取引先に不安を抱かせること無かつ
たこと、藤田金属として恥ずかしくない「お別れの
会」を執り行えたことは社員の皆さん一人ひとりの
力を發揮していただいた結果であり、心から
感謝しています。

役員 新年の挨拶

私も微力ながら、これまでの経験を生かして、若き経営陣と社員の皆さんのお役に立てるよう全力を尽くす所存です。ご一緒に頑張りましょう。ありがとうございます。

7月に顧問に就任以来、会議への出席、支店訪問等を通じて役員社員の皆さんと接してきました。日本の鉄鋼流通加工業の中でも、これだけの取扱量品種と多彩な機能を一つの会社として備えた企業は多くはありません。大きな強みです。また、オーナー系企業でありながら、きちんと組織として機能している事、しっかりと人を育てている事、意見を言える風土がある事に強く印象付けられ、改めて前社長の経営者としての凄さを感じました。25年間に亘って会社の舵を取ってきたこの大きな存在がいない今、役員社員一人一人が成長を続け、変化が常態化した市場で勝ち抜いていくしかありません。

あけましておめでとうございます。昨年10月より取締役相談役を拝命している松浦です。今井前社長とは伊藤忠商事の同期入社であり、42年余に亘って、公私両面で親密なお付き合いをしてきました。彼が闘病に入られた時期に前職を退任した事もあり、生前の彼との話し合いの中、藤田金属でお手伝いさせて頂く事になりました。



皆様、謹んで新年のお喜びを申し上げます。

昨年は、会社にとつて圧倒的な存在感があつた先代の社長が逝去され、社長の交代という大変大きな出来事がありました。私個人としましても、3月に前社長より自身の病状を伝えられたと同時に、今後は建設建材と厚板・形鋼の事業部を統合し、健全な事業運営を軌道に乗せたい旨打診され、非常に驚きました。4月より建材・厚板事業部として新たなスタートを切り、戸惑いながらも再建築に取り組んでまいりましたが、10月には新役員体制への変更など目まぐるしく変化した1年だったと感じています。

本年、皆様と共に注力すべきことは、中期経営計画の締めくくりの年として、目標をしっかりと達成させること。そして、そのことを踏まえた次期中期経営計画の作成と遂行です。建材・厚板事業部としては、「今まで取り組めていなかつた分野やマーケットへ挑戦する」、「更なる機能や加工範囲の拡大をすること」を主軸に、透明性のある柔軟で環境の変化にも対応できる強い組織作りを目指します。一致団結し、スピード感をもって目標に立ち向かいたいと思いますので、ご協力を宜しくお願い致します。

新しい年を迎えるにあたり、皆様に謹んでお喜びを申し上げます。瞬く間の年末年始を終え、残る疲れもあれど、心機一転できたのではないかでしょうか。

旧年を振り返れば、これまでに自身も経験のないスピードで急流を過ぎ抜けた様な感覚で、いつの間にかまた次のスタートラインに立っているという心境です。事業部としてリース部門の再建築に試行錯誤しながら全員団結して挑戦し、その渦中に我社の大黒柱である先代社長を喪失し、回想の間も無く、新体制による新たな歩みが始まった年でした。

さて、新年のスタートにあたり今すべき事、決心せねばならない事を申せば、やはり新しい中期経営計画の策定とその確実な遂行です。我社が10数年に渡り先代社長の強い主導の下、経営の根幹としてきた言わばエンジンであり基軸です。その間、各事業部、各事業所において困難苦難の出来事が起こりましたが、それを跳ね除け、成長と成果を着実に掴んできたのは、これを社員全員が踏襲してきたからこそと確信しています。

本年中には元号も変わり、様々な環境や人心にも変化が訪れるでしょう。私達も、新たな経営体制の下、新たな目標を立ち上げ、それに向けて第一歩を踏み出す年にしましょう。

